



Sales Manager

Vollzeit/Teilzeit - Projekteinsatz/Freiberuflich



Wir suchen einen Sales Manager (m/w)

für die Gebiete Stuttgart, München, Frankfurt/Main, Köln, Düsseldorf, Hamburg, Berlin, Dresden, Leipzig

Vollzeit/Teilzeit - Projekteinsatz/Freiberuflich

Sie sind unser Aushängeschild beim Kunden: Sie treten frisch, freundlich & verbindlich auf, von der ersten Kontaktaufnahme über die Produktpräsentation bis hin zum Vertragsabschluss.

Sie organisieren Ihre Akquisition und Ihre Besuche selbst, sind damit auch völlig frei in Ihrer Zeiteinteilung.

Sie berichten regelmäßig an die Vertriebsleitung, um eine rasante Markteinführung zu gewährleisten. Neben einem Fixum richtet sich Ihre Vergütung nach abgeschlossenen Verträgen, weshalb Kontakte zur Gastronomie Ihrer Stadt bzw. Spaß daran, diese aufzubauen, sich sehr für Sie lohnen werden!

Sie sind der Richtige für den Job, wenn Sie sich für innovative Lösungen begeistern können, ein Händchen im Umgang mit Menschen und viel positive Energie in der Gesprächsführung haben. Idealerweise verfügen Sie über mehrjährige Berufserfahrung mit nachweisbaren Vertriebserfolgen im Außendienst. Vorteilhaft ist ein entwicklungsfähiges Netzwerk innerhalb der Gastronomie. Ein strukturiertes Vorgehen und eine abschlußorientierte Arbeitsweise setzen wir voraus.

Je mehr Ihnen das Internet, die mobile Kommunikation, Smartphones und Apps zusagen, desto besser wird der Job klappen! Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!

Senden Sie einen kurzen Lebenslauf an jobs@lunchtime.de
Wir melden uns baldmöglichst bei Ihnen!

Und wir bitten schon mal um Ihr Verständnis, dass wir Zuschriften, die wirklich gar nicht zu unseren Anforderungen passen, unbeantwortet lassen. Danke!

Interessiert?

Schicken Sie uns Ihren kurzen Lebenslauf an:
jobs@lunchtime.de

Noch Fragen?

Rufen Sie uns an unter:
T. 07141 / 688 86 13